

КАК ПРОДАВАТЬ

*сложные решения?
Просто!*

Как видит число π ...

заказчик:

3,14

конкурент заказчика:

3,1415

заказчик,
ознакомившийся с продуктом конкурента:

3,141592

директор по продажам:

\$3141

менеджер проекта
до начала работы:

3

менеджер проекта,
ознакомившийся с бэкграундом:

3,1415926535...

программист:

11,00100100001111110110...

копирайтер:

Пи

дизайнер:

π

Первый вариант числа π ,
предложенный заказчику:

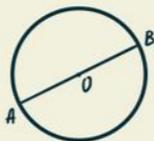
3,41

Второй вариант числа π ,
с учётом правок заказчика:

4,31

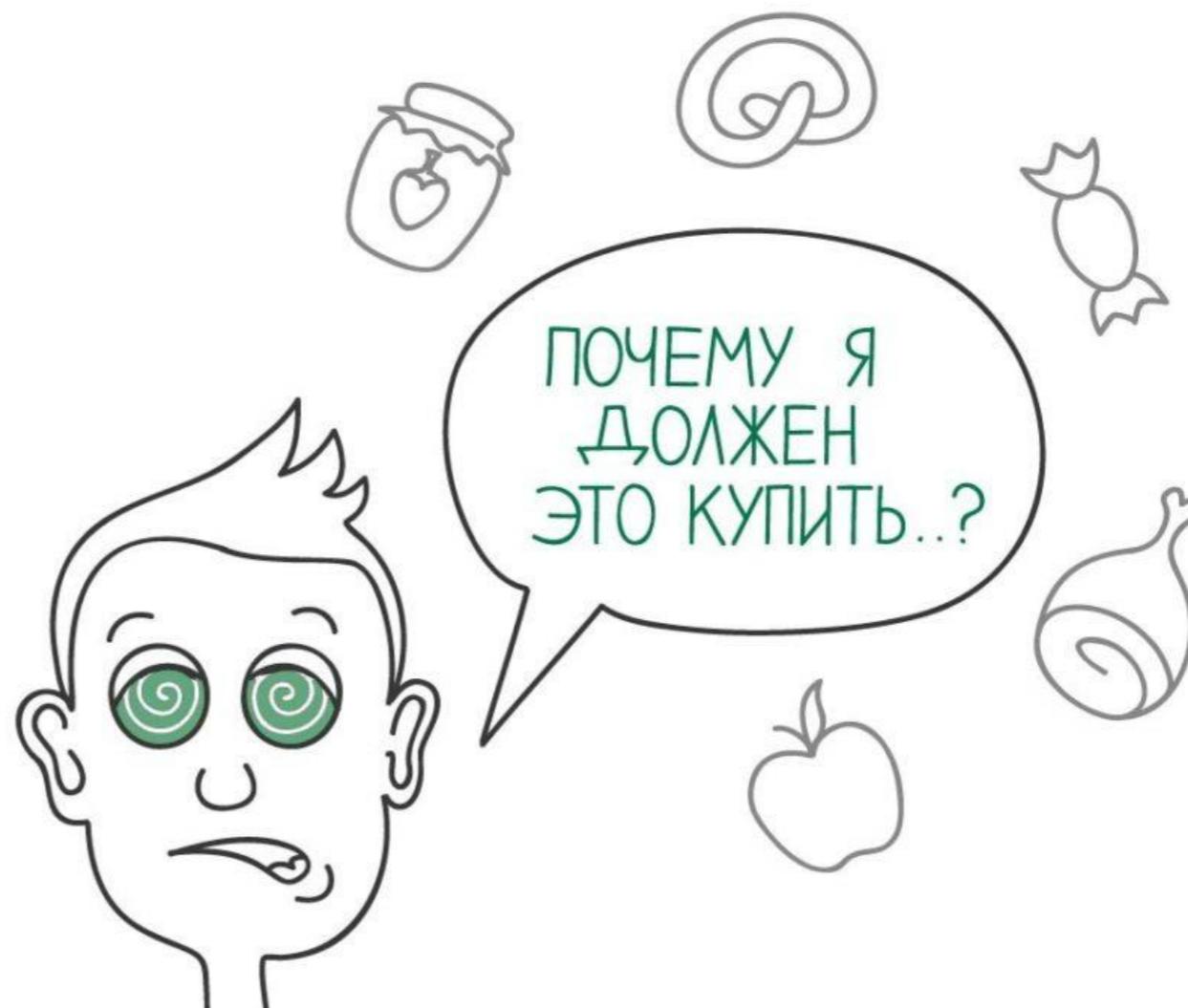
Итоговый вариант:

считайте сами!



Как выглядит число π
на самом деле:

**3,14159265358979323846264338327
959716939937510582097494459230
9862803482534211706798214808651
328230664709384460955058223172
525910812848111745028440270102**



ЧТО ХОЧЕТ ЗАКАЗЧИК?

- Контролировать работу, процесс, бюджет
- Представить передовые решения- цифроизация бизнеса
- Повторить историю успеха
- Найти и ликвидировать «узкие места» в процессах
- Уложиться в срок и получить ощутимый эффект
- ЧТОБЫ ВСЕ РАБОТАЛО ЧЕРЕЗ ГОД, ДВА, ТРИ...



Памятка Заказчику

ЧТО МОЖЕТ ПРЕДОСТАВИТЬ SaaS ПАРТНЁР

- Профессиональный сервис
- Своевременные обновления
- Проактивное реагирование
- Регулярный и фиксированный платеж
- Дополнительная безопасность
- BEST IN BREED решение
- Отчёты
- Масштабируемость
- Доступность и уровень сервиса





Совокупная стоимость владения или стоимость жизненного цикла ([англ.](#) *Total Cost of Ownership*, TCO,) — это общая величина целевых затрат, которые вынужден нести владелец с момента начала реализации вступления в состояние [владения](#) до момента выхода из состояния владения и исполнения владельцем полного объёма обязательств, связанных с владением.

<https://ru.wikipedia.org/>

The Value of Access Control as a Service

By moving infrastructure to an Access Control as a Service (ACaaS) model, organizations can focus their time and resources where they belong: on developing innovative applications and solutions that grow their business. The time, money and resources spent making technology decisions for access control, along with hiring staff to manage and maintain the infrastructure, can be a thing of the past.

HOSTED SERVICES expected to lead the global ACaaS Market between 2016 and 2022



Improved access to data.



The ability to be more productive with better time management.

Cloud Adoption Survey What people want:



51%

Greater flexibility and agility



33%

Faster business innovation



35%

Competitive differentiation



23%

Measurable efficiencies



Amazon Web Services dominates public cloud computing commanding more than 45% of the current \$7B public cloud market.

BENEFITS



Secure & Reliable



Scalable & Flexible



High Availability and Resiliency



Lower TCO



OPEX vs CAPEX



Seamless Integration & Customization



Faster Deployment

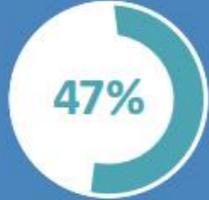


99.999% Uptime and Real Time Updates

On-Premises

Cloud Computing

time management.



Better collaboration
with coworkers/
stakeholders.

**The global market size
for Access Control-as-
a-Service (ACaaS)
is expected to exceed
\$530 million by 2018
and \$1.8 billion by
2025.**



SOURCES:

Cloud adoption survey,
SAP 2015 | DGS-2015-
enterprise-cloud-computing-
survey | Market Reaseach
Future 2017, Synergy Research
Group, 2016

On Premises

9% Subscription Fee →

Customization &
Implementation
Hardware
IT Personnel
Maintenance
Training

Ongoing Costs

- Apply fixes, patches, upgrades
- Downtime
- Performance tuning
- Rewrite customizations
- Rewrite integrations
- Upgrade dependent applications

- Ongoing burden on IT
- Maintain/upgrade:
 - o Hardware
 - o Network Security
 - o Database

Cloud Computing

68% Subscription Fee →

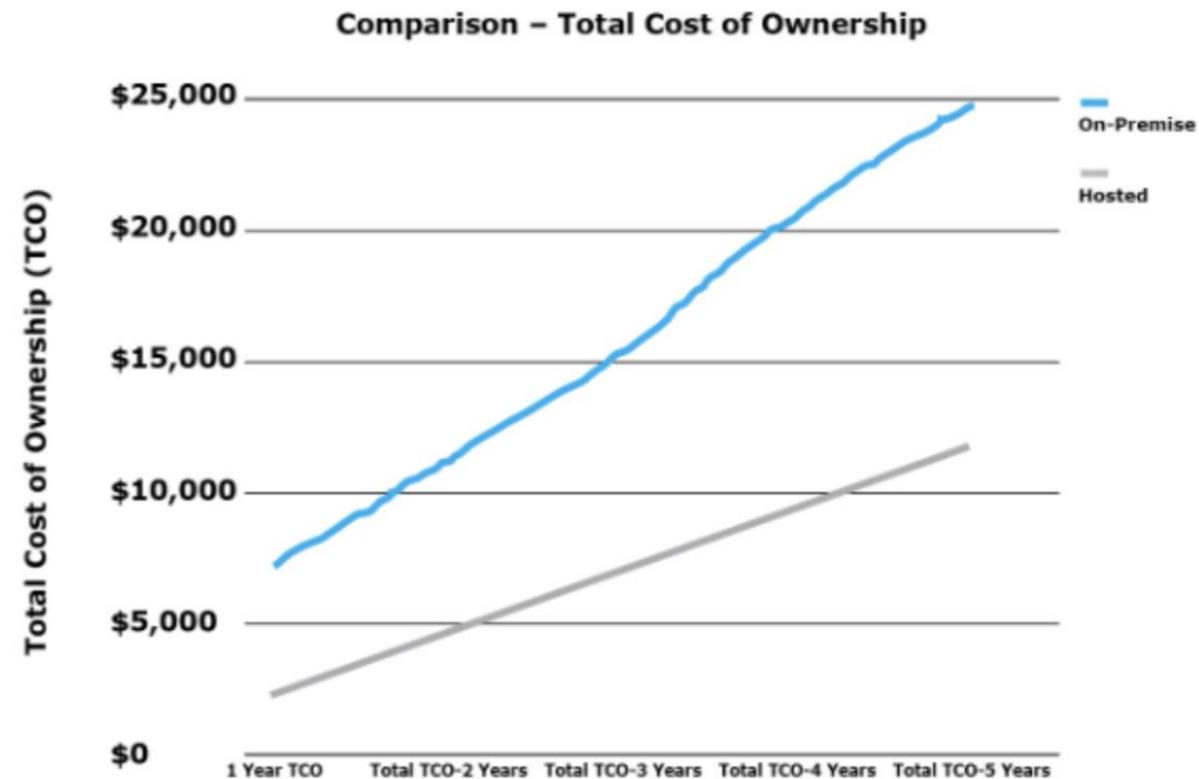
Implementation,
Customization,
& Training

Ongoing Costs

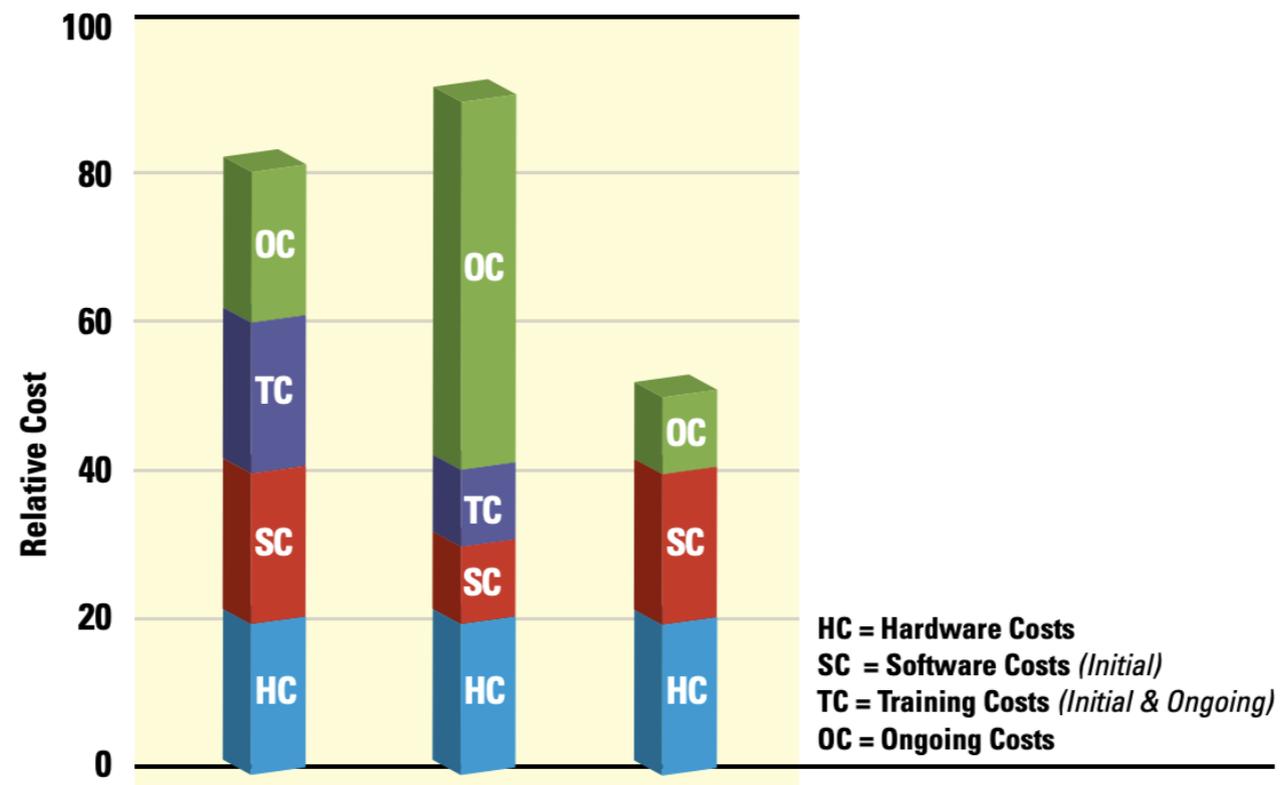
- Subscription Fee
- Training
- Configuration

КАК СРАВНИТЬ СТОИМОСТЬ ВЛАДЕНИЯ?

Customer Data	On-Premise	Hosted
Utility Cost	\$ 455	
Support/Maintenance Plans (SSP, SSA, SUSP)	\$ 650	
CtC IT Pro Hour Cost to Company	\$ 125	
IT Hours Per Year	24	
Cost of the Server and SW	\$ 3,000	
Hardware Replacement (year 4)	\$ 1,200	
1 Year Hosting Fee		\$ 2,376
1 Year TCO	\$ 7,106	\$ 2,376
Total TCO - 2 Years	\$ 11,211	\$ 4,752
Total TCO - 3 Years	\$ 15,317	\$ 7,128
Total TCO - 4 Years	\$ 20,622	\$ 9,504
Total TCO - 5 Years	\$ 24,728	\$ 11,880



ВНИМАНИЕ ВОПРОС



*"Действительно, спрос на **АСaaS** на корпоративном и коммерческом рынках в изначальном был в большей степени **обусловлен необходимостью бизнеса искать экономию средств** на капитальных вложениях (таких как аппаратное обеспечение контроля доступа) и централизованное управление предупреждениями и проблемами безопасности. **С помощью АСаас пользователи получают больше мобильного и удаленного мониторинга** для своих объектов, расширяя возможности реагирования на угрозы и расследования происшествий", - говорит **Митчелл Кейн**, президент **Vanderbilt Industries**.*

*"**Access Control as a Service** очень популярен в офисах, где обычно нет технического специалиста или, возможно, даже персонала сетевого управления. Пользователи не хотят, чтобы в их офисе был еще один сервер, поскольку они не знают, как его обслуживать, не хотят платить за него и не имеют возможности для этого. Им просто нужна услуга, а не сервер", - говорит **Стив Ван Тилл**, генеральный директор из **Brivo**.*

"ACaaS фактически основан на IoT. Контроллеры облачного доступа и интеллектуальные блокировки - это в основном устройства IoT. Критические сообщения - это сообщения IoT. IoT - это правила игры. Поэтому **понимание и освоение технологий IoT - это ключ к ACaaS**", - говорит **Андреа Пушич**, директор по управлению продуктами компании **Spica**.

"Если вы посмотрите на индустрию 20 лет назад,СКУД были автономными, видео было автономным, а аварийные сигналы были автономным продуктом, домофоны и системы оповещения были автономными. Сегодня происходит то, что каждая платформа должна иметь все эти возможности. Теперь **система безопасности становится единой услугой, которая охватывает доступ, видео и сигнализацию**. И все элементы имеют отношение к контролю доступа, поскольку СКУД, как правило, является центральным элементом любой из этих интегрированных систем безопасности ", - говорит **Стив Ван Тилл**, генеральный директор из **Brivo**

Прогнозы аналитиков

По прогнозам аналитиков [MarketsandMarkets](#):

"Рынок Контроля доступа как услуги (ACaaS), как ожидается, достигнет 1,678.3 миллионов долларов США к 2022 году со среднегодовыми темпами роста на 26,82% в течение периода с 2016 по 2022 год".

По прогнозам аналитиков TechNavio, в период с 2016 по 2020 год рынок Access Control as a Service будет стабильно расти в среднем более чем на 24% ежегодно.

По прогнозу аналитического агентства Gartner, к 2020 году 20% крупных организаций будут использовать облачные технологии для организации систем физического контроля доступа (physical access control systems или PACS) для упрощения развертывания.

По прогнозам аналитиков TechNavio, в период с 2016 по 2020 год рынок Access Control as a Service будет стабильно расти в среднем более чем на 24% ежегодно.

По прогнозу аналитического агентства Gartner, к 2020 году 20% крупных организаций будут использовать облачные технологии для организации систем физического контроля доступа (physical access control systems или PACS) для упрощения развертывания.

Алексей Хромов

CEO PASS24.online

+7(995)1200101

akhromov@pass24online.ru

Преимущества использования мобильного идентификатора:

- Всегда с Вами и онлайн
- Работа на расстояниях от 5 см до 20 м
- Простой и понятный дизайн приложения
- Открытие двери по включению экрана по нажатию кнопки в приложении или автоматически в режиме «свободных рук»
- Ключ привязан к конкретному смартфону, передать ключ из одного телефона в другой нельзя
- Использование BLE и NFC
- Защищенное соединение с контроллером
- Платформы Android и iOS

pass24online.ru
Новая философия управления доступом

+7 (499) 577 03 13 / Мск +7 (812) 467-31-61 / СПб

