

Искусственный интеллект для образования

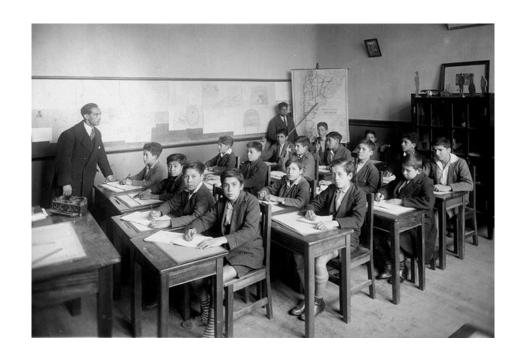
Tapac Загибалов CEO, SmallStep



ПРОБЛЕМА

Массовое обучение ориентировано на "среднего ученика" основано на принципе one-fit-all, оно неэффективно, демотивирует, порождает "отстающих".

Индивидуальное обучение дорого и зачастую неэффективно. Elearning принципиально ничем не отличается от массового подхода.



РЕШЕНИЕ

Мы используем ИИ, чтобы сделать массовое обучение более индивидуальным, а индивидуальное обучение - более доступным.

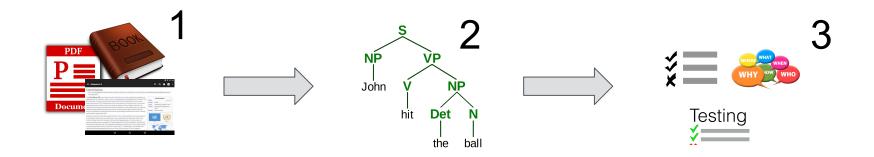
Мы хотим сменить парадигму обучения: от one-fit-all к индивидуальной учебной траектории.





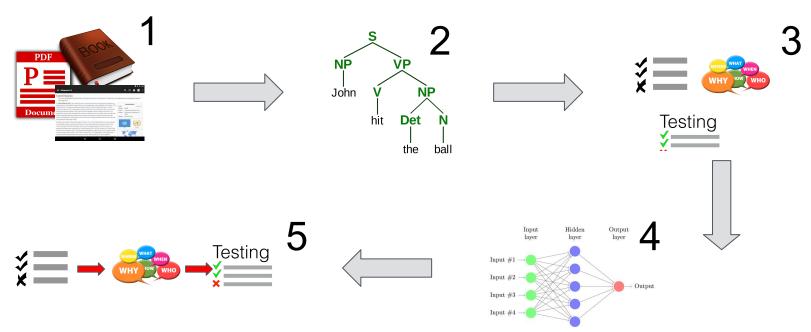


ТЕХНОЛОГИЯ (text2lesson)



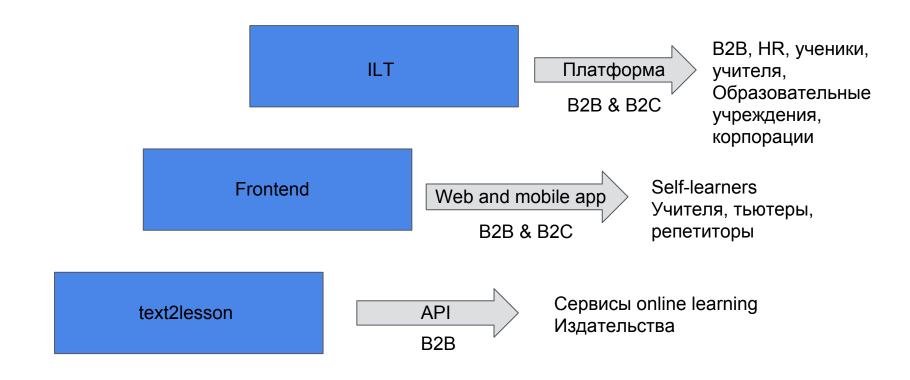
При помощи алгоритмов обработки текста на естественном языке мы анализируем текст и создаём учебные задания.

ТЕХНОЛОГИЯ (ILT)

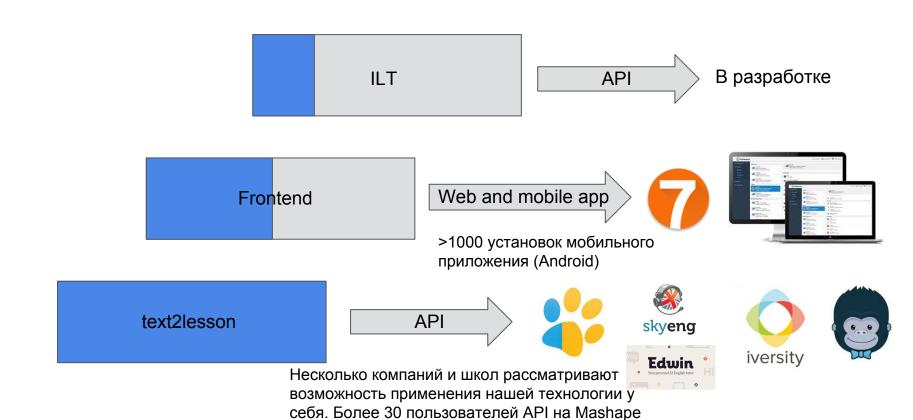


Затем при помощи алгоритмов машинного обучения мы создаём индивидуальную учебную программу из автоматически полученных заданий.

ПОТРЕБИТЕЛИ



СТЕПЕНЬ ГОТОВНОСТИ



КЛИЕНТЫ



Школа Летово (Россия) - платный пилот, в течение которого учителя английского и русского языков используют технологию text2lesson для генерации тестовых и учебных заданий.



Native English Institute (США) - сравнительное исследование эффективности технологии text2lesson для создания профессионально-ориентированных курсов изучения английского языка для корпоративных клиентов партнёра.

КОНКУРЕНТЫ

	⇒ KNEWTON	contextors	№ NEWSMART	SMALLST=P
Автоматическое создание контента (оптимизация содержания)	*			
Индивидуальная образовательная траектория (оптимизация обучения)				

КОМАНДА



Тарас Загибалов, основатель, CEO, PhD Computational Linguistics, 12 лет работы преподавателем, 14 лет исследований и разработки в ИИ.



Дмитрий Кан, основатель, СТО, кандидат наук (математика), 10 лет практической работы в high-load и big data, опыт развития стартапа

Сотрудники Владимир Вагайцев, разработчик, **к.н.** (прикладная математика)

Advisors

Александр Зарецкий, разработчик, к.н. (прикладная математика)

менеджмента, California Lutheran University (США)

Максим Матлахов, разработчик, MsC Applied Maths

Яков Филиппенко, CTO SailPlay (Россия, США)

Проф. Герхард Апфельталер, декан ф-та

инвестиционное предложение

- 1. Инвестиции 500 тыс. евро. (за 15-20%) позволят
 - а. Перейти всей команде на полную занятость в проекте
 - b. Начать продажи B2B и B2C
 - с. Закончить разработку ILT и начать тестирование продукта с выходом на продажи
- 2. Инвестиции 100 150 тыс. евро (за 5-7%)
 - Ускорение разработки за счёт привлечения outsource-разработчиков (UI, UX)



СПАСИБО

